

Contacts :

Matthew McGowan Giuliani Capital Advisors LLC New York (1) 212 258 1460 www.giulianicapitaladvisors.com	Jean Philippe Debas Aforge Finance Paris (33) 1 53 81 71 20 www.aforge.com	Andreas Nick Sal Oppenheim jr. & Cie Francfort (49) 69 71 34 5530 www.oppenheim.com
Dr. Wang Wei China M&A Management Holdings Pékin (86) 10 65171126 cma.mergers-china.com	William Ren NewStone Capital Pékin (86) 10 58699368 www.newstoneinternational.com	

**GIULIANI CAPITAL ADVISORS (ETATS -UNIS), AFORGE FINANCE
(FRANCE) ET SAL OPPENHEIM (ALLEMAGNE) NOUENT UNE
ALLIANCE STRATEGIQUE, SUR FOND D'EXPANSION EN ASIE**

**L'ALLIANCE SERA SPECIALISEE DANS LES FUSIONS -ACQUISITIONS
TRANSFRONTALIERES**

New York, Paris et Francfort – Le 12 juillet 2006. Giuliani Capital Advisors LLC (« GCA »), Aforge Finance S.A. et Sal. Oppenheim jr. & Cie. ont noué une Alliance Stratégique Mondiale axée sur les fusions, les acquisitions et les cessions transfrontalières. Les trois sociétés sont des leaders des opérations de taille moyenne et grande sur leurs marchés respectifs (Etats -Unis, France et pays germanophones) et leurs collaborateurs ont acquis une solide expérience dans l'exécution d'opérations transfrontalières complexes. Travaillant en étroite collaboration, les trois sociétés mettront en commun leur savoir-faire métier, leurs capacités en matière d'exécution et leurs portefeuilles clients pour renforcer leur présence sur le marché transatlantique des fusions-acquisitions, connu pour son dynamisme. Comptant quelque 200 professionnels dédiés, GCA, Aforge et Sal. Oppenheim ont réalisé au total 78 opérations domestiques et transfrontalières en 2005.

DES BUREAUX SUR TROIS CONTINENTS

Avec des bureaux aux Etats-Unis, en Europe et en Asie, cette Alliance Stratégique Mondiale offre un accès unique aux grandes et moyennes entreprises, aux fonds d'investissement et aux sources de financement dans le monde entier. « Le marché mondial est très demandeur de services transfrontaliers adaptés aux opérations de taille moyenne, et plébiscite les banques d'affaires qui offrent les meilleures prestations en termes de qualité, d'intégrité et de créativité, » a déclaré l'ancien Maire de New York, Rudolph W. Giuliani, PDG de Giuliani Partners LLC, la société mère de GCA. Steven Oesterle, Directeur général de Giuliani Capital Advisors, ajoute pour sa part : « Nous avons choisi avec soin nos partenaires pour cette alliance, nous tournant vers de grandes banques d'affaires indépendantes qui partagent notre philosophie : donner la priorité au client. Nous allons continuer de développer l'Alliance en Asie avec l'aide de partenaires triés sur le volet et travaillerons en étroite collaboration avec les membres de l'Alliance pour fournir à nos clients transfrontaliers des services entièrement intégrés et un rayonnement mondial. »

« Nous devons être performants à l'échelle mondiale si vous voulons réussir sur ce marché, » remarque de son côté Dieter Pfundt, Managing Partner de Sal. Oppenheim. Et Damien Bachelot, Directeur général d'Aforge, de conclure : « Les opérations font de plus en plus souvent intervenir des acteurs mondiaux. Avec cette collaboration, nous espérons renforcer nos capacités en matière d'origination et d'exécution d'opérations transfrontalières complexes. »

DEUX BANQUES D'AFFAIRES CHINOISES VIENNENT RENFORCER
L'ALLIANCE STRATEGIQUE MONDIALE

En outre, deux banques d'affaires chinoises de premier plan sont récemment venues étoffer l'Alliance Stratégique Mondiale : China M&A Management Holdings et NewStone Capital. Fondé en 1997 et comptant plus de 40 collaborateurs, China M&A Management fait figure de pionnier sur le marché chinois, en plein essor, des fusions -acquisitions et des restructurations, comptant déjà de nombreuses opérations à son actif. NewStone Capital est une petite banque d'affaires de création récente, spécialisée dans les fusions - acquisitions, dont les collaborateurs jouissent d'une solide expérience dans l'achat et la vente d'entreprises chinoises. A elles deux, ces sociétés proposent une gamme complète de services aux entreprises mondiales qui souhaitent s'implanter sur le marché chinois. L'Alliance Stratégique Mondiale entretient également des relations privilégiées avec des banques d'affaires japonaises et indiennes.

L'Alliance Stratégique Mondiale compte actuellement des collaborateurs – tous professionnels des fusions -acquisitions – dans les villes suivantes : New York, Chicago, Detroit, Atlanta, Los Angeles, Paris, Lyon, Genève, Francfort, Cologne, Zurich, Pékin, Shanghai, Suzhou et Shenyang. De nouveaux bureaux sont prévus, à Tokyo et Bombay notamment.

#